



WORKSHOP modelli di business

Hai la necessità di rivedere il modello di business della tua azienda?

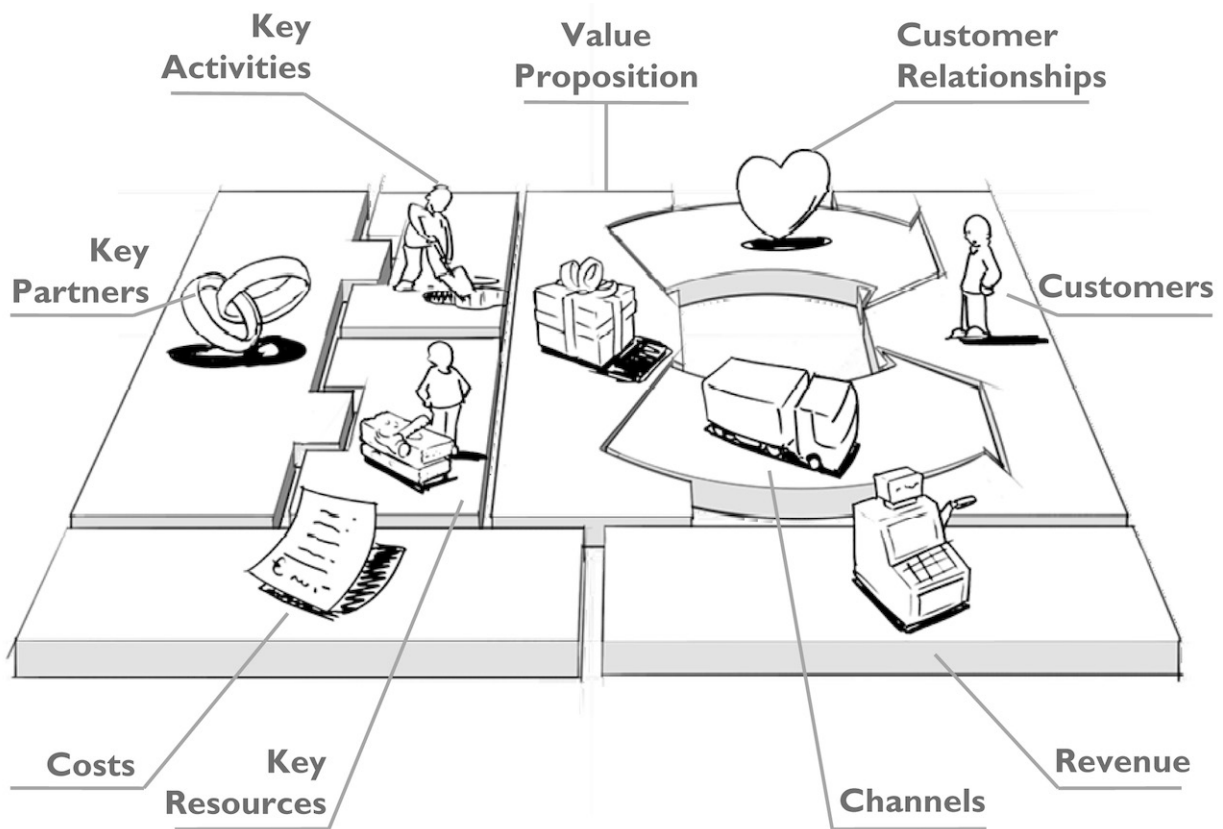
Hai bisogno di allineare la vision di team e collaboratori?

Vuoi mettere sul mercato un nuovo servizio o prodotto?

Devi snellire i processi lavorativi?

Innova la tua azienda con il Business Model Canvas

Un metodo per sviluppare una strategia e modelli di business innovativi, capendo come creare, distribuire e acquisire valore per i clienti. Gestendo al meglio i costi, implementando i flussi di ricavi.



Programma

1. Che cos'è il Business Model: i 9 blocchi e le parole chiave
2. Definire le fondamenta: I segmenti di clientela e la proposta di valore
3. I canali di contatto con i clienti: comunicazione, distribuzione e acquisto
4. Modalità di relazione: fidelizzazione e acquisizione di nuovi clienti
5. Tecniche di ascolto della clientela
6. Come determinare i flussi di ricavi
7. Le 4 risorse chiave e le attività strategiche
8. Scegliere le partnership strategiche
9. I costi fissi e variabili in relazione ai flussi di ricavi
10. Pattern: design e strategia del business model
11. Verifiche e analisi di mercato

A cosa serve

- Capire le modalità di creazione e distribuzione del valore.
- Generare il BMC aziendale
- Acquisire modelli e strumenti per sviluppare gli elementi di sostenibilità economica.
- Imparare a collaborare e a pensare creativamente
- Trasformare la propria organizzazione in ottica smart
- Incrementare le vendite,
- Progettare obiettivi di marketing in linea con gli obiettivi del modello di business

Imprese che devono attivare nuovi servizi e prodotti. Per avviare una nuova attività o rivedere e migliorare il proprio modello di business.

Indicato per: Start up, Aziende, Piattaforme, Agenzie, PMI, Team di lavoro.

Modalità / costi

*Prima dell'avvio ci sarà un incontro (dal vivo o tramite skype conference) per conoscersi, parlare brevemente del metodo e rispondere alle vostre domande e esigenze, per **personalizzare** il percorso.*

Saranno usati materiali a cura del docente per facilitare il processo di creazione del proprio business model, che al termine del corso resteranno ai partecipanti solo per workshop a cadenza settimanale (esclusa Formula Week End).

Lezioni personalizzate per la tua organizzazione

Una volta a settimana (4h)

- Per team fino a 3 persone 750€+iva*
- Per team fino a 6 persone 950€+iva* (una volta a settimana 4h)

Formula WEEK END (8h al giorno)

- Per team fino a 3 persone 600€+iva*
- Per team fino a 6 persone 750€+iva*

Durata 16 ore, attivazione su richiesta

*Da aggiungere le spese di viaggio per workshop da svolgersi fuori dalla città di Firenze.

Contatti

cell. 33394453956

Mail: mmagnani71@gmail.com

Skype: mmagnani711

[Profilo LinkedIn](#)

www.michelemagnani.com